

PROFIL POUR CETTE FORMATION

Public visé

- Candidats âgés de 16 à 29 ans révolus ;
- Sans restriction d'âge dans le cas où le candidat est officiellement reconnu travailleur handicapé ou sportif de haut niveau, ou s'il envisage de créer ou reprendre une entreprise supposant l'obtention du diplôme.

Prérequis

Le cursus préparant cette certification « Responsable du Développement Commercial France et International » s'adresse aux apprenants :

- Titulaires d'un diplôme Bac+2 validé
- Bon niveau d'anglais

MODALITÉS ET DÉLAIS D'ACCÈS

Ouverture du recrutement : Février

- Recrutement sur dossier et entretien de motivation ;
- Entrée en formation début septembre ;
- Accessibilité handicap ;
- Possibilité d'adaptation de parcours en fonction du handicap ;
- Signature d'un contrat d'apprentissage au maximum, 3 mois après le début de la formation.

Délais : « La date de début de la formation pratique chez l'employeur ne peut être postérieure de plus de trois mois au début d'exécution du contrat » (Article L.6222-12 du code du travail).

OBJECTIFS

Cette formation répond à différents objectifs :

- Assurer une veille commerciale, concurrentielle, technologique
- Définir les plans d'actions marketing
- Détecter les opportunités commerciales
- Développer un portefeuille clients
- Négocier et mettre en place les partenariats
- Manager une équipe commerciale et suivre les performances commerciales



PERSPECTIVES POST-FORMATION

Le Bachelor **Responsable du Développement Commercial France et International** vous permettra une poursuite d'étude Bac + 5 ou d'entrer dans la vie active en occupant des postes dans ces domaines au sein de tout type de structure, en France ou à l'étranger.

Types d'emplois accessibles :

- Responsable du développement commercial
- Chargé du développement commercial
- Business developer
- Ingénieur commercial
- Attaché commercial
- Technico-commercial
- Chargé d'affaires

ORGANISATION DE LA FORMATION

Moyens et méthodes pédagogiques

- Salle dédiée aux étudiants pour chaque niveau de formation ;
- Ordinateur portable mis à la disposition de l'apprenti(e) s'il le souhaite ;
- Salle de cours équipée d'un écran numérique interactif grand format (86 ") ;
- Utilisation d'outils digitaux.

Lieu de formation : Pont-Sainte-Maxence

Durée de formation : 1 année

Rythme de l'alternance : 2 jours en centre de formation (les lundis et mardis) et 3 jours en entreprise par semaine.



Programme

Bloc 1 : Assurer une veille commerciale, concurrentielle, technologique et définir les plans d'actions marketing en France et à l'international (87 h)

Bloc 2 : Détecter les opportunités commerciales et développer un portefeuille clients France et international (98 h)

Bloc 3 : Négocier, mettre en place les contrats et partenariats (70 h)

Bloc 4 : Manager une équipe commerciale et suivre les performances commerciales en France et à l'international (76 h)

COMPÉTENCE TRANSVERSE : Anglais professionnel / Anglais commercial (165 h)

Les conditions de validation du titre

- Le candidat doit être présent à l'ensemble de ses évaluations (sauf justificatif valide) et avoir déposé et soutenu le Rapport d'activité.
- Le candidat doit obtenir une note au moins égale à 10/20 à chaque bloc.

Cette note est composée de la note de l'épreuve de fin de bloc ou de la moyenne des deux épreuves de fin de bloc.

- Les deux épreuves d'un même bloc se compensent entre elles.
- Les blocs ne se compensent donc pas entre eux.
- Incidence de la non remise, remise tardive ou remise non conforme du Rapport d'activité : le candidat ne pourra pas se présenter à sa soutenance et sera éliminé du titre.
- Avoir réalisé le nombre d'heures de formation prévues par le référentiel

Examens

Modalités d'évaluation sont les suivantes :

- Etudes de cas
- Dossiers professionnels
- Mises en situations professionnelles
- TOEIC final – oral d'anglais
- Rédaction d'un rapport de stage et soutenance devant un jury



Validation

La certification professionnelle « **Responsable Développement Commercial France et International** » code NSF 312P de niveau 6 délivré par le CTI. JO du 21/03/2021.

Nombre de participants

La capacité d'accueil de cette formation est de 24 apprenti(e)s

Durée de la formation

560 heures de formation réparties sur une année.

Tarif de la formation

Coût de la formation : 6 640 € pour l'année.

Selon le décret n°2019-956 du 13 septembre 2019 « fixant les niveaux de prise en charge des contrats d'apprentissage » :

- Le tarif de la formation est aligné sur le montant de la prise en charge de l'opérateur de compétences concerné. Il peut varier selon la convention collective dont dépend l'employeur de l'apprenti, et selon les besoins particuliers de celui-ci (complément de prise en charge pour les apprentis en situation de handicap) ;
- Zéro reste à charge pour l'entreprise du secteur privé ;
- Article L.6211-1 : « La formation est gratuite pour l'apprenti et pour son représentant légal » ;
- Les employeurs du secteur public répondent à l'article L.6227-6 du code du travail : « Les personnes morales mentionnées à l'article L.6227-1 prennent en charge les coûts de la formation de leurs apprentis dans les centres de formation d'apprentis qui les accueillent (...) », à l'exception du secteur public territorial qui bénéficie du décret n° 2020-786 du 26 juin 2020 relatif aux modalités de mise en œuvre de la contribution du Centre national de la fonction publique territoriale au financement des frais de formation des apprentis employés par les collectivités territoriales et les établissements publics en relevant.



Accessibilité handicap

Locaux : accessibles aux personnes à mobilité réduite – Réglementation ERP.

« Rampes d'accès et ascenseurs à disposition des personnes à mobilité réduite ».

Service handicap du CFA : handicap@cfajeambosco.fr

Service mobilité du CFA : mobilite@cfajeambosco.fr

COORDONNÉES

<p>UFA Saint-Joseph du Moncel 8 Place de l'église 60700 Pont-Sainte-Maxence 03.44.31.73.30</p>	<p>Monsieur Dominique PETIGNY Responsable de l'UFA Saint-Joseph du Moncel dominique.petigny@isjm.fr 06.22.51.85.15</p> <p>Madame Alison PEYNY Assistante du Responsable de l'UFA alison.peyny@isjm.fr 03.44.31.73.30</p>
--	---



TAUX DE LA DERNIÈRE SESSION DE FORMATION

Taux d'obtention des diplômes ou titres professionnels

Session 2024		Session 2025		Session 2026		Session 2027		Session 2028	
Avant rattrapage	Après rattrapage	Avant rattrapage	Après rattrapage	Avant rattrapage	Après rattrapage	Avant rattrapage	Après rattrapage	Avant rattrapage	Après rattrapage
-		-		Premiers résultats					

Taux de poursuite d'études

Session 2024	Session 2025	Session 2026	Session 2027	Session 2028
-	-	Premiers résultats		

Taux d'interruption en cours de formation

Session 2024	Session 2025	Session 2026	Session 2027	Session 2028
-	-			

Taux d'insertion professionnelle à 6 mois

Session 2024	Session 2025	Session 2026	Session 2027	Session 2028
-	-	Premiers résultats		

VALEUR AJOUTÉE

L'UFA Saint-Joseph du Moncel, le Collège de Paris et le certificateur CTI accompagnent ses alternants en se basant sur ses quatre valeurs fondamentales : **le travail, l'engagement, la proximité et la disponibilité**. Toutes les équipes se mobilisent au quotidien afin de guider au mieux les managers de demain.

Un **accompagnement personnalisé** dans la bienveillance et l'exigence est mis en place pour chacun des étudiants afin de les guider tout au long de leur cursus et de les aider à se professionnaliser. Nous les écoutons, les motivons et les aidons à leur faire prendre conscience de l'enjeu de l'alternance et plus globalement des enjeux du monde d'aujourd'hui.

Nous mettons tout en œuvre pour faire de nos alternants de vrais **managers humains et polyvalents** capables de s'adapter aux évolutions techniques, technologiques et sociétales ainsi qu'aux nouvelles attentes des salariés (responsabilisation des collaborateurs, qualité de vie au travail etc.).

